

Solución a las preguntas

1. Emprender es saltar del lugar de donde estoy, debo tener una base, emprender es un camino incierto que no va a tener comodidades y no siempre va a salir bien.

2. El emprendimiento básicamente es cambiar la mentalidad, la forma de sentir las cosas y pensar, no se puede realizar un emprendimiento con mentalidad de empleado.

Un emprendimiento es cualquier actividad nueva que hace una persona, esta normalmente tiene como finalidad lograr estabilidad (a largo plazo) y obtener ganancias. El emprendimiento lo realizan los emprendedores, el emprendedor es visto como un líder de negocios y como un innovador.

3. Las bases para emprender según el video son:

- Emprender sin deber dinero, "no tengo dinero pero tampoco tengo deudas".
- Tener claro que no se emprende para evitar etapas.
- Saber que no se emprende para evitar deudas.
- Saber trabajar, hacer cualquier cosa.
- Validar mis ideas.
- Desarrollar mi producto, trabajando el dinero por mí mismo.
- Tener o desarrollar alguna idea de negocio.
- Tener alguna motivación.

4. Los que tienen derecho a emprender son los que saben trabajar, el que tiene alguna cuenta de vida, se podría decir que son ahorros, estos se pueden conseguir primero trabajando, tienen derecho a emprender los que sea como sea tuvieron alguna profesión, algún estudio, eso siempre ayuda.

5. Para romper paradigmas y lograr el éxito lo que necesito es creer en mí, creer en que eso (el emprendimiento) es algo que va a cambiar mi vida, pero debo usar el tiempo que tengo disponible, validar mi idea de negocio entre otras cosas, las características son:

- Trabajar por metas y objetivos
- Cambiar la forma de pensar y actuar. Se debe tener en cuenta esto, ya que no se puede ser jefe pensando como empleado.
- Buscar libertad e independencia. Se debe buscar esto para llevar tu propio propósito y proceso. Si se busca seguridad y comodidad probablemente sirva más el empleo.
- Rentabilizar mis pasiones: trabajar en lo que me haga feliz no en lo que me toca.
- Buscar clientes: no buscar jefes, el emprendimiento y tiempo es tuyo.
- Aportar valor a mi empresa, no vender el tiempo, tratar a mis clientes con el mismo respeto e importancia.
- Aprender a delegar mi equipo: no mandarlos, empoderarlos.
- Ahorrar para invertir ahí mismo, no para gastar.
- No ser reactivo (hacer lo que le digan) ser proactivo.
- Asumir culpas y responsabilidades
- Enfocarse en la funcionalidad y valor de las cosas.
- Enfocarse en las oportunidades no en los recursos.

6. Los que más me llamaron la atención fueron:

"Trabajar por metas y objetivos": Porque esa sería mi motivación para alcanzar lo que quiero, luchar por y para algo.

"Ahorrar para invertir": Debo tener claro que posiblemente al principio solo gane para volver a invertir, más adelante puedo tener ganancias libres.

"Enfocarse en las oportunidades no en los recursos"
 Porque puedo tener miles de oportunidades pero si me quedo esperando los recursos nunca lo voy a hacer.

7 Yo pienso que para romper paradigmas debo:

- Buscar varias perspectivas para ver la misma cosa.
- Mejorar mi rutina y espacio de trabajo.
- Alejarme de la rutina y monotonía.
- Rodearme de gente creativa.
- Modificar las cosas que hago.

8 El logró el éxito teniendo metas y sueños, el salió adelante analizando las necesidades de la gente, por ejemplo estaba nevando y pan ende había frío, el decidió vender chocolate y a medida que consiguió capital en sentido monetario, el lo invirtió en sus galletas. En las galletas también miró la necesidad de la gente por eso las hizo sin conservantes y creó otras para la gente diabética. Miro estrategias básicamente.

9 Sus retos fueron:

- Luchar con las grandes industrias.
- Quizas el racismo, ya que es "Combin" en EE.UU.
- Crear nuevas cosas.

Metas

- Pagarle la universidad
- Comprarle el carro a su mamá
- Ahorrar

Motivaciones

- Ayudar a su mamá por la falta de oportunidades
- No volver a montar en el transporte público
- El amor y confianza de su madre

10 El rompió con los paradigmas en cuanto a que un niño no puede administrarse así mismo, el creó un imperio.

- El no más allá de lo que era evidente.
- Valoró sus ideas.

Fecha

- Trabajó por gusto y con ganas de más.
- Tuvo nuevos puntos de vista.
- Estuvo abierto a la inclusión.

11. Mi proyecto si se podría transformar en emprendimiento, mi proyecto son las loterías para enseñar a los niños, para demostrar inclusión podríamos hacer loterías para juegos de amigos, o para fotos para regalos, es difícil como todos los emprendimientos pero si se podrían sacar ideas de ahí y vender nuestro producto.