

DESARROLLO TALLER:

1. Es tener la iniciativa de llevar a la práctica una idea de negocio, es decir, crear una empresa y llevar a cabo la producción del o del servicio.
2. El resultado del desarrollo de las ideas de un negocio, puestas en el acto y no solo en la teoría.
3. Una de las bases es no una estabilidad económica antes de comenzar a emprender.
 - Tener una experiencia como empleado, ya que esta es la que nos da la autoridad para emprender.
 - Tener una cuerda de vida para tener de respaldo.
4. Todos aquellos que deseen emprender para progresar, más no para evadir responsabilidades.
5. → Aprender a discernir entre aquellas actividades que más aportan al progreso del alcance de nuestros metas.
 - No permitir que nuestros clientes se conviertan en nuestros jefes ya que debemos trabajar "con" más no "para".
 - No ahorrar para gastar sino para invertir, tener una mentalidad para expandir el negocio ya que una

persona con mentalidad de empresario siempre pondrá las necesidades de su negocio antes que sus lujos.

→ Leer acerca de ello ya que leer es como tener conversaciones de las que siempre se puede aprender cosas nuevas.

6. Priorizar y saber discernir entre aquellas actividades que aportan más para el cumplimiento de nuestros metas.

Ya que esta me puede ayudar más a cumplir con lo que tengo propuesto y con la efectividad y productividad de mi tiempo.

7. Primero uso la motivación que le habría generado salir adelante con su madre, luego de esto su visión para crear un negocio y luego continuar ampliándolo arriesgándose a crear su propia receta, además de darle una identidad propia a su negocio.

8. Sus motivaciones fueron querer ver a su mamá con un presente mejor, además de sus ganas por entrar a la universidad. Uno de los retos que enfrentó fueron las pocas posibilidades las cuales tenía el panorama de Cary.

9. Con el paradigma de que un niño de su edad no podría emprender y comprarle el auto a su madre. O el paradigma de no gastar el dinero que ingresaba sino invertirlo en el crecimiento de su negocio.

10. Mi proyecto lo veo con fallencias ya que por ningún lado puede generar ganancias para así poder expandirlo. Además de que aún no hemos podido ver la reacción del público hacia nuestro proyecto.